



RNCP34947

NIVEAU 3


 PRÉSENTIEL

## PUBLIC CONCERNÉ ET PRÉREQUIS

- ▶ Contrat d'apprentissage :
  - jeunes âgés de 15 ans après la 3ème
  - jeunes âgés de 16 à 30 ans sans condition
- ▶ Formation adultes : nous contacter

## DURÉE ET RYTHME DE LA FORMATION

- ▶ 2 ans - 400 heures / an
- ▶ Alternance 1 semaine au CFA / 2 semaines en entreprise

## DÉLAI D'ACCÈS ET COÛT DE LA FORMATION

- ▶ Apprentissage : La formation est gratuite pour le jeune qui signe un contrat d'apprentissage. Le coût est intégralement pris en charge par la branche professionnelle, via l'OPCO.
- ▶ Continue : Les financements de la formation continue sont nombreux (CPF, autofinancement, Pôle Emploi...). Ils dépendent de la situation des candidats (salarié, demandeur d'emploi, etc.).
- ▶ Consultation des délais d'accès et conditions tarifaires sur [www.cfa.fr](http://www.cfa.fr)

## CAP Equipier Polyvalent du Commerce (EPC)

Le ou la titulaire du CAP Equipier Polyvalent du Commerce exerce son activité dans un cadre omnicanal au sein d'une unité commerciale qui distribue des produits et des services. Pour ce faire, il respecte les règles d'hygiène et de sécurité.

## Objectifs et compétences visés

- ▶ Assurer la réception et le suivi des commandes et des colis
- ▶ Contribuer à l'approvisionnement et à la mise en valeur de l'unité commerciale
- ▶ Accueillir, informer, conseiller et accompagner le client tout au long de son parcours d'achat

## Programme de la formation 35 h/semaine

Matières	h / s
Travaux pratiques vente	12
Dossier professionnel	2
Chef-d'oeuvre	1
Prévention Santé Environnement	3
EPS	2
Sciences appliquées	2
Français	3
Histoire / géographie / EMC	2
Mathématiques / Sciences Physiques	5
Anglais	2
Accompagnement personnalisé	1

Les horaires ci-dessus sont donnés à titre indicatif.



## MÉTHODE PÉDAGOGIQUE ET MISE À DISPOSITION

La formation respecte les obligations du référentiel. Des activités pratiques complémentaires à la progression de l'apprenti sont proposées sur Yparéo aux entreprises.

### Le pôle vente comprend :

- 1 salle informatique de 15 postes
- 1 point de vente équipé d'une caisse

## LIEU ET ACCESSIBILITÉ DE LA FORMATION

### CFA DU ROANNAIS

155 route de Briennon 42300 MABLY  
 04 77 44 83 50 - cfa.roannais@cfa.fr  
 www.cfa.fr



Formation accessible aux personnes en situation de handicap après entretien à l'entrée en formation avec notre référent handicap.

## Suivi et modalités d'évaluation

Chaque apprenti a un espace de suivi dématérialisé consultable par tous les intervenants (apprenti, responsables légaux, maître d'apprentissage, formateurs). Il permet de suivre la progression du jeune tout au long de sa formation.

L'apprenti est évalué tout au long de son apprentissage (bulletin par semestre). Il prépare l'examen final dans les meilleures conditions. Les épreuves pratiques, écrites et orales portent sur les cours dispensés durant la formation. Contrôle terminal par épreuves ponctuelles.

## Débouchés

Le ou la titulaire du CAP Equipier Polyvalent du Commerce peut exercer dans tout type d'unité commerciale distribuant des produits et des services. Les appellations les plus courantes des emplois relevant du commerce sont les suivantes :

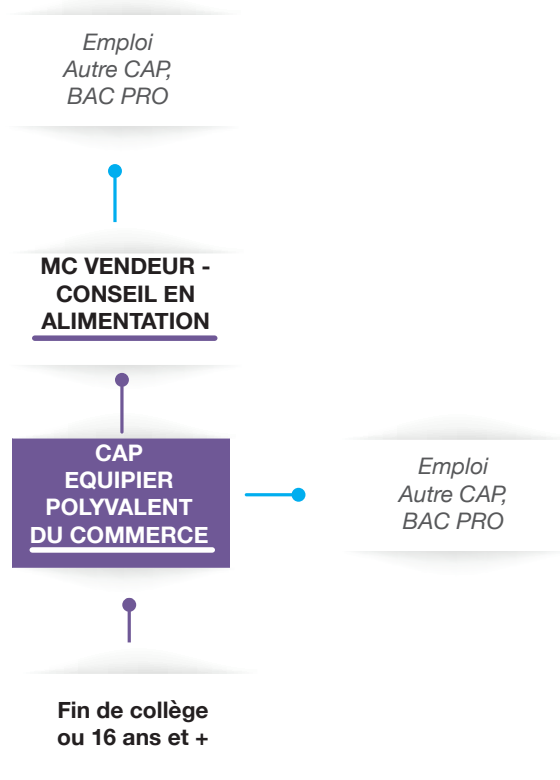
- ▶ Employé de libre-service, de grande surface, de rayon,
- ▶ Équipier de vente, Équipier polyvalent, Équipier de caisse, Équipier de commerce,
- ▶ Employé de libre, service caissier, caissier de libre-service, hôte / hôtesse de caisse ,
- ▶ Employé de commerce,
- ▶ Vendeur en produits frais commerce de gros ou de détail,
- ▶ Vendeur en alimentation générale,
- ▶ Vendeur en produits utilitaires,
- ▶ Vendeur en prêt-à-porter, en confection.

Le titulaire d'un CAP Equipier polyvalent de commerce» exerce ses activités dans tous les types d'unités commerciales, qu'il s'agisse de détaillants ou de grossistes.

## Poursuite d'études

Ce CAP débouche sur la vie active mais il est possible de poursuivre des études en Mention Complémentaire (MC) ou en BAC PRO.

Retrouvez les formations proposées au CFA du Roannais dans le schéma ci-dessous.



## Contacts Pôle Vente

**Fabrice MOREL**  
 Responsable Pôle Vente  
 06 76 49 07 00 - morel.f@cfa.fr

**Florence MARTIN**  
 Secrétariat Pôle Vente  
 04 77 44 83 57 - martin.f@cfa.fr

